

Få ditt företag att BLOMSTRA genom ett starkt nätverk

TEXT: ANDRÉA REUTER

Att driva ett företag innebär mycket jobb. Det är inköp, regler och pappersarbete. Utöver det ska man hinna ägna sig åt det kanske viktigaste av allt: nätverkandet. Många menar att nätverkande och ett stort kontaktnät är grunden för att lyckas. Men vad innebär det, och hur gör man egentligen?

Att bygga ett starkt nätverk är inte alltid enkelt. För en del faller det sig mer naturligt än för andra, men det finns många vägar att gå. Kort sagt kan man säga att nätverkande handlar om att få kontakt med människor som kan hjälpa dig att utveckla dina framtidsplaner, eller att förmedla dina tjänster till rätt personer. Det kan kännas svårt, men kom ihåg att ingen börjar på topp. Att bygga ett starkt kontaktnät är en lång process, och ingenting som sker över en natt.

HUR GÖR MAN?

En bra nätverkare har alltid ögonen öppna för information och nya bekantskaper. Det är också en bra idé att se över dina redan etablerade kontakter. Ta reda på vad den gamla klasskamraten sysslar med idag, eller den avlägsna kusinen som du bara träffar en

”Man blir inspirerad varje vecka och påmind om att jobba ännu bättre.

gång om året. Kanske en före detta kollega, eller personen du hälsar på när du är på gymmet, kan vara en värdefull kontakt du kan dra nytta av? Ofta finns det fler personer i omgivningen än man tror som är intresserade av det man gör, eller kan tänka sig att hjälpa till.

VAD SKA MAN TÄNKA PÅ?

Något av det viktigaste att komma ihåg när det gäller nätverkande är att det tar tid. Det är dessutom en process som kan kräva att du vågar gå utanför din bekvämlighetszon. Det kan ta emot att kontakta en gammal bekant eller att öppna sig för en okänd

person, men det värsta som kan hända är att du får ett "nej". Ett brett kontaktnät är aldrig fel och inte heller att utnyttja det man redan har. För den som inte känner sig ha riktig koll på nätverkande och vill ha råd eller stöd finns det i dag en mängd platser att vända sig till. Kommunerna runt om i landet arrangerar ofta frukost- eller lunchmöten för att främja nätverkande bland företag. Det finns även en rad nätverk och forum att ta del av på webben. Vill man ha ännu mer hjälp finns det dessutom organisationer som erbjuder sig att göra en stor del av nätverkandet åt dig, och de finns med dig under hela vägen mot ditt mål.

NÄTVERKA GENOM BNI

Med över 190 000 medlemmar är BNI (Business Network International) världens största nätverksorganisation. De är ett av de främsta globala nätverken som är etablerade i både Sverige och Norge. BNI är till för alla